

「0円で8割をリピーターにする集客術」

～すべてのビジネスにリピート客を！～

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターの存在が大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない…」そんな理由でリピーターの獲得のための販促が後回しになっていませんか？
 本セミナーでは、リピーターがもたらす利益と今やるべきことを明確にし、消費税率引き上げにより消費が落ち込んでも、その日からできるコストのかからない具体的なノウハウをご紹介します。



<講師> 一圓 克彦氏 (リピーター創出専門コンサルタント)

プロフィール いちえん かつひこ
 製造業から福祉事業、IT事業、さらに飲食業まで大小7業種の企業経営を自ら経験した実践型コンサルタント。顧問先において通常20%～30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げるなどの実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受け、リピーター創出支援を行っている。著書として2010年6月に「0円で8割をリピーターにする集客術」(あさ出版)は、Amazon総合1位を獲得しベストセラーとなる。

- 日 時 **平成27年9月4日(金) セミナー:午後3時～4時30分(受付:午後2時20分～)**
交流会:午後4時40分～5時40分
- 会 場 川崎フロンティアビル2階KCCIホール (川崎区駅前本町11-2)
- 定 員 80名 (先着順、定員に達し次第締切ります。お申し込みをお受けできない場合のみご連絡いたします。)
- 参加費 **セミナーのみ 会員:無料 非会員:お1人様2,000円**
交流会参加費 2,000円 ※当日受付にて受領いたします。
- 申込方法 下記の参加申込書にご記入の上、本チラシ全文をFAXしてください。
 または、川崎商工会議所Webサイト、【セミナー・イベント申込ページ】からお申し込み頂けます。
- 申 込 先 川崎商工会議所 中小企業振興部 川崎支所
 (TEL:044-211-4114 FAX:044-211-4118 Webサイト:<https://kcci-event-entry.biz/kcci>)

★参加お申し込みされた方で、PRチラシなど当日配布を希望される資料等がございましたら、下記問合せ先にお申し出ください。
 (企業概要・商品パンフ・イベント案内など)
 ※止むを得ぬ事情により変更又は中止になる場合がございます。変更・中止の場合にはお申込者に事前にご連絡を差しあげます。
 ※メールでのお申し込みも承ります。下記必要事項をご記入のうえ、申込先アドレスにご送信ください。
 <個人情報の取扱について>
 申込書等にご記入いただいた情報や頂戴したお名刺は、川崎商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者名簿として講師に提供する場合があります。

会社名			参加者氏名
所在地			
TEL	FAX		
○印をお付け下さい 会員・非会員 / 交流会 参加・不参加			