

営業力向上実践講座

～IBM伝説のトップセールスが教えるサイエンス営業術とは～

「営業力」は生まれ持ったセンスや、運によるものではありません。営業はその本質を理解し、適切な方法で行うことにより、誰でも同じ結果を出すことができる科学(サイエンス)なのです。

「誰がやっても、何度やっても、結果を出せるサイエンス営業術」をIBM伝説のトップセールスマンと呼ばれた講師より、その極意を教えてください。この機会に是非ご聴講くださいますようお願いいたします。

【講師】高野 孝之 氏

スマートライン(株)代表取締役兼CEO

(株)エクストーン取締役



<プロフィール>

慶應義塾大学法学部卒業後、日本アイ・ビー・エム(株)入社。IBMの営業職最高峰IBMゴールデンサークル、IBM Japanセールス・オフィサーを受賞したトップセールスマン。当時最年少35才で営業部長に就任、その後、IBM副社長補佐を経てIBM本社(NY)コーポレートストラテジー勤務後、三菱商事・日立製作所・東芝・三菱電機・IBMのJV企業(株)ピープル・ワールドの代表取締役社長に就任。1997年1月に日本IBMに帰任し、製品事業、サービス事業、新規事業等の事業部長を歴任。2011年3月スマートライン株式会社を設立し、上場企業からベンチャー企業まで多くの企業のセールス&マネジメントコンサルティングとベンチャー企業への投資事業も行う。「契約ゼロからトップ営業マンに変わる最速達成マニュアル」(ダイヤモンド社)など著書多数。

■日 時：平成26年12月11日(木)セミナー：午後3時～4時30分(受付：午後2時30分～)
交流会：午後4時40分～5時40分

■場 所：川崎フロンティアビル2階 KCCI ホール(川崎市川崎区駅前本町11-2)

■定 員：50名(先着順)

■会 費：セミナーのみ 会員無料 (非会員2,000円)
交流会参加費 2,000円 ※当日受付にて受領いたします。

■申込方法：下記の参加申込書にご記入の上、本チラシ全文をFAXしてください。

メールでのお申込みは、セミナー名と下記必要事項をご記入の上、申込先アドレスにご送信ください。

■申込・お問合わせ先：川崎商工会議所 中原支所

(TEL 044-433-7755 ・ FAX 044-433-7754 ・ E-mail:nakahara@kawasaki-cci.or.jp)

★受講票は発行いたしませんので、直接会場にお越しください。

★参加お申し込みされた方で、企業・商品パンフ、イベント案内、PRチラシなど当日配布を希望される資料等がございましたら、上記問合わせ先にお申し出ください。

(個人情報の取扱について)

お申し込みいただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供に利用する他、参加者名簿として講師に提供する場合があります。

事業所名		参加者氏名	
所在地			
TEL	FAX		
○印をお付け下さい 会員 ・ 非会員 / 交流会 参加 ・ 不参加			